

ประวัติวิทยากร อาจารย์จุฬาลักษณ์ เอิบโชคชัย



ผู้บริหารและที่ปรึกษาด้านการบริหารองค์กร ประสบการณ์ในการบริหารทั้งด้านงานขายพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ขายสินค้าอุตสาหกรรม และกระบวนการผลิตในโรงงานอุตสาหกรรม ซึ่งต้องใช้ทักษะการบริหารทั้งทางด้านทรัพยากรมนุษย์ และบริหารกระบวนการทำงาน รวมทั้งการแก้ปัญหา และการตัดสินใจเพื่อให้บรรลุตามเป้าหมายที่วางไว้ทั้งด้านคุณภาพ และ ความพึงพอใจของลูกค้า จากการได้มีโอกาสร่วมงานกับทั้งบริษัทที่มีขนาดใหญ่ และขนาดเล็ก รวมถึงบริษัทต่างชาติ ทำให้เข้าใจความแตกต่างทางวัฒนธรรม ปัจจุบันทำธุรกิจส่วนตัว เป็นที่ปรึกษาด้านการบริหารทรัพยากรมนุษย์ และปรึกษาอิสระและเป็น โค้ชส่วนตัวให้กับผู้บริหารในองค์กรต่างๆ เพื่อให้ผู้เข้ารับบริการ โค้ชสามารถก้าวข้ามอุปสรรค พัฒนาความสัมพันธ์ในองค์กร และมีประสิทธิภาพในการทำงานอย่างเต็มศักยภาพ และเป็นวิทยากรอบรมประจำสถาบัน Entraining

ประวัติการอบรมด้านโค้ชและใบรับรอง



Entraining Certified Group Coach

หลักสูตรด้าน General Soft skill

เรียนรู้เรื่องโค้ช

- สถาบัน Thailand Coaching Academy (Life Coaching)
- สถาบัน Reflective Coaching
- สถาบัน Entraining (Training and Group Coaching)
- สถาบัน Care Club (Family and Financial Coaching)
- Life University (NLP Coach)



ประวัติการศึกษา

- ปริญญาตรี วิศวกรรมศาสตร์ สาขา วิศวกรรมไฟฟ้า มหาวิทยาลัยพระจอมเกล้า พระนครเหนือ
- ปริญญาโท บริหารธุรกิจ (Ex-MBA) มหาวิทยาลัยรังสิต

ประวัติการทำงาน

ที่ปรึกษาด้านอสังหาริมทรัพย์

Winner Estate

Sales Director

บริษัท วินรันดา

Sales Manager

บริษัท QE Energy

Sales Manager:

บริษัท Lighthouse Worldwide Solution Ltd.

Sales Manager:

บริษัท KR Precision / Magnecomp Precision

Marketing Manager:

บริษัท Sumiko (Thailand)

Country Manager (Thailand):

บริษัท Xolox (Malaysia), บริษัท Optimal (China)

Customer Service Manager

บริษัท Western Digital / Read-Rite

Sr. Customer Technical support Engineer

บริษัท Read-Rite

Sr.Customer Quality Engineer

บริษัท Read-Rite

Sr. Product Engineer

บริษัท Read-Rite

Sales Engineer:

บริษัท AMP (Thailand)

Test Engineer:

บริษัท Seagate Technology (Thailand)

หลักสูตรที่เชี่ยวชาญในการเป็นวิทยากร

หลักสูตร Soft Skill:

- ☀ ภาษาแห่งการชื่นชมเพื่อประสิทธิผลขององค์กร Language of Appreciation for Effective Organization
- ☀ ทักษะคิดเชิงบวก (Attitude)
- ☀ คิดบวก (Positive thinking)
- ☀ การสื่อสารเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพงาน (Communication)
- ☀ การพัฒนาความฉลาดทางอารมณ์ (EQ)
- ☀ การทำงานเป็นทีมสู่ความสำเร็จ (Teamwork)

หลักสูตร Leadership/Management:

- ☀ การพัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ



- ☀ ทักษะการสอนและการทำงานสำหรับหัวหน้างาน
- ☀ การพัฒนาตนเองสู่ผู้จัดการยุคใหม่
- หลักสูตร การขายและการบริการ:**
- ☀ บริหารทีมงานขาย
- ☀ การขายเชิงกลยุทธ์
- ☀ การบริการลูกค้า
- หลักสูตร Coach:**
- ☀ Leader as a Coach
- ☀ Manager as a Coach
- ☀ To be a good Coach
- ☀ Coaching skill
- ☀ Coach yourself

ลักษณะงานที่ปรึกษาที่มีประสพการณ์

- ที่ปรึกษามืออาชีพ
- ที่ปรึกษาด้านการพัฒนาองค์กร
- เพิ่มประสิทธิภาพส่วนบุคคล(ผู้บริหาร โดยทักษะการโค้ช)

ความถนัดและเชี่ยวชาญ

ด้าน Leadership

- การพัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ
- ทักษะการสอนและการทำงานสำหรับหัวหน้างาน
- การสร้างแรงจูงใจทีมงาน
- การพัฒนาตนเองสู่ผู้จัดการยุคใหม่

ด้านการ Coaching

- Coaching skill
- Coaching & Mentoring
- Leader as a coach

สถาบันที่ผ่านการฝึกอบรมหลักสูตรโค้ช

From TCA (**Thailand Coaching Academy** /Jimi the coach)

- 1) Principle of Life Coaching : **Thailand Coaching Academy**
- 2) Life Coaching Practioner : **Thailand Coaching Academy**



สถาบันที่ผ่านการฝึกอบรมหลักสูตรที่ เกี่ยวข้อง Life

Landmark Education center: หลักสูตร

- Landmark Forum
- Advance Landmark Forum
- Forum in Action
- Leadership Program
- Communication Course
- Advance Communication Course
- Mission Control
- Advance Mission control
- Mission control in action

Success Resources (T Harv)

- Millionaire Mind Intensive
- Mission to Million

NLP : NLP – Dr. Boonlert Saisanid

NLP Coach - Life University

แนวทางในการฝึกอบรม

☑ Training and Group Coaching

- ใช้กระบวนการผสมผสานระหว่างการ Training และ Coaching ในระหว่างการอบรม ใช้กระบวนการ Training เพื่อให้ข้อมูลหรือทำความเข้าใจให้ตรงกันในเรื่องหาส่วนที่ทำการบรรยาย
- ใช้กระบวนการ Coaching เพื่อสร้างเป้าหมายและแรงจูงใจที่จะนำไปสู่การลงมือทำ
- ใช้กระบวนการ Coaching ในการสำรวจความคิดเชิงลบ และความเชื่อที่เป็นข้อจำกัด (Limiting Belief) ที่ทำให้เรายังไม่สามารถดึงศักยภาพมาใช้ได้เต็มที่
- ใช้กระบวนการ Coaching ในการค้นหาวิธีการทำงานให้ถึงเป้าหมายที่ต้องการและแก้ปัญหาที่ติดอยู่ด้วยตนเอง

องค์กรหรือหน่วยงานที่บรรยายกับทางสถาบัน Entrainning

- บริษัท สยามคูโบต้าคอร์ปอเรชั่น / หลักสูตร นักขายพิชิตเป้าหมาย (3 รอบ)
- บริษัท เอ็มอาร์วีเทรคแอนเซอร์วิส / หลักสูตร การทำงานเป็นทีมสู่ความสำเร็จ
- บริษัท เคเอ็มแพ็คเกจจิ้ง / หลักสูตร เทคนิคการทำงานเป็นทีม (Working As A Team)



องค์กรที่เป็นวิทยากรร่วม บรรยายในนาม สถาบัน Entraining บรรยายโดย วิทยากรหลัก อ.ปกรณ์ วงศ์รัตนพิบูลย์

- บจก.ไพรมัส / หลักสูตร การเพิ่มยอดขายด้วย NLP
- บจก.ผลิตภัณฑ์ตราเพชร / หลักสูตร สุดยอดการบริหารงานขาย
- บมจ.ไทยยูเนี่ยน โฟรเซ่นโปรดักส์ / หลักสูตร สื่อสารอย่างสร้างสรรค์ฯ
- บจก.สยามวิวดแลนด์ / หลักสูตร Leader as a coach
- สถาบันอัญมณีวิจัยอัญมณี / หลักสูตร ปรับ Mindset ด้วย NLP
- บจก.บริดจสโตนเชลส์ / หลักสูตร Coaching by NLP
- บจก.ไทยน้ำทิพย์ / หลักสูตร Train/Teach/Coach
- บจก.อิชตันกรุ๊ป / หลักสูตร การประสานงานอย่างมีประสิทธิภาพ
- บจก.โตโยต้า / หลักสูตร Coaching
- สถาบันเทคโนโลยีนิเวลลิสร์ / PSDM

