

การนำเสนอทางโทรศัพท์สำหรับลูกค้าองค์กร (Tele Marketing For Corporate)

25 มกราคม 2555 เวลา 8.30-17.00 น.
ณ โรงแรมทาวน์ อิน ทาวน์ กรุงเทพ

**"พบความสำเร็จด้านงานขาย
ด้วยระบบงานที่ง่าย แต่เน้นคุณภาพ
และใช้งบประมาณการตลาดน้อยที่สุด"**

เป็นที่ทราบกันว่าปัจจุบันนี้ไม่มีใครปฏิเสธได้ว่า
ธุรกิจต้องอยู่ภายใต้การแข่งขัน และการแข่งขันรุนแรง
มากขึ้นขึ้นอยู่กับอุตสาหกรรม เริ่มจาก
ซื้ออย่างไรให้ถูกกว่า ?
ผลิตอย่างไรใช้ทุนน้อยกว่า ?
บริหารจัดการอย่างไรให้มีคุณภาพ ?
และกระทั่ง ใช้งบการตลาดน้อยกว่าหรือเท่ากัน
แต่ทำอย่างไรให้เป็นที่ยอมรับมากกว่า ?

หากได้ยินคำถามประเภทนี้ มักจะได้คำตอบคู่กันเสมอว่า
"ลูกค้า ไม่มีของฟรี ของถูก คุณภาพสูงในโลกนี้หรอกค่ะ"



**คอร์สละ
3,000 บ./ ท่าน
เท่านั้น!!!**

แต่สิ่งที่จะนำเสนอต่อจากนี้ไป เป็นคำถามคล้าย ๆ กับที่แอบคิดในใจ หรือบอก
กันตรง ๆ แบบไม่เกรงใจเหมือนด้านบนว่า **"มีค่ะ"** ระบบที่ใช้งบประมาณน้อยแต่...
คุณภาพเยี่ยม ที่ผ่านการพิสูจน์มาแล้วกว่า 6 ปี และประสบความสำเร็จมาก คือ

"สุดยอดระบบเทเล มาร์เก็ตติ้ง (TeleMarketing)"

ฝึกอบรม โดย อาจารย์สุกนิชชา ชอบชัย

ผู้มีประสบการณ์ในระบบงาน **TeleMarketing** มากกว่า 6 ปี

สนใจติดต่อ ฝ่ายบริการลูกค้าอบรม โทร 0-2374-8638 , 0-2732-2345

Website : <http://www.enttraining.net>

วัตถุประสงค์

1. เพื่อถ่ายทอดแนวความคิด และประสบการณ์ของวิทยากร ด้านกระบวนการเข้าถึงลูกค้าในแนวกว้างและรวดเร็ว
2. เพื่อแนะนำวิธีการทำงาน TeleMarketing เชิงรุก พร้อมระบบ งานครอบคลุมทีมงานขายแบบโครงการร่วม Teamwork
3. เพื่อเพิ่มพลังในการประสบความสำเร็จ และสะสม ประสบการณ์ความพิศหวังให้กับผู้อบรม



หัวข้อสัมมนา

1. ทักษะผู้เชียวบวกในการทำงาน
2. การเปลี่ยนความคิด ... พลิกชีวิตคุณ
3. คุณสมบัติสำคัญของ TeleMarketing
4. การเข้าใจธรรมชาติของงาน TeleMarketing
5. กระบวนการทำงานเชิงรุกแบบ TeleMarketing
6. หลักการเขียนสคริปแบบมืออาชีพ
7. การนำเสนอราคาต่อรองอย่างสร้างสรรค์
8. การบริหารงานด้วย Sales Pipeline
9. เคล็ดลับการสร้างแบบฝึกหัดการเรียนรู้ด้วยตัวเอง

วิธีการสัมมนา

การฝึกอบรมจะเป็นการเรียนรู้แบบผู้ใหญ่ (Adult Learning) ซึ่ง เน้นย้ำให้เกิดความคิด การแลกเปลี่ยนและการซักถาม เพื่อให้เกิด ความเข้าใจอย่างแท้จริง

ผู้เข้าอบรมจะได้ทั้งความรู้ที่เป็นการบรรยาย การร่วมกิจกรรม Workshop การแลกเปลี่ยนซึ่งกันและกันจะทำให้ผู้ร่วมเข้าฝึกอบรม สามารถดึงศักยภาพของตัวเองออกมาใช้อย่างที่ไม่เคยรู้สึกมาก่อน



www.entraining.net



www.pakornblog.com

Profile วิทยากร

อาจารย์ สุณิษา ชอบชัย

ประวัติการศึกษา

- ปริญญาตรี สาขาศิลปศาสตรบัณฑิต-โปรแกรมการจัดการ
สถาบันราชภัฏบ้านสมเด็จเจ้าพระยา
- ปริญญาโท คณะบริหารธุรกิจ สาขาวิชาการจัดการ MBA (Management)
มหาวิทยาลัยรามคำแหง

ประสบการณ์การทำงาน

- ปี พ.ศ. 2542 ผู้จัดการทีม Marketing Development บ.ชิน โคมอิเลคทรอนิกส์ อินคัสตรี จก.
- ปี พ.ศ. 2543 ผู้บริหารงานขายระบบไอทีส โตร์ บ.ชิน โคมอิเลคทรอนิกส์ อินคัสตรี จก.
- ปี พ.ศ. 2544 ผู้จัดการทีม Tele Marketing บ.ชิน โคมอิเลคทรอนิกส์ อินคัสตรี จก.
- ปี พ.ศ. 2545 ผู้จัดการสำนักบริหารกรรมการผู้จัดการ บ.ชิน โคมอิเลคทรอนิกส์ อินคัสตรี จก.
- ปี พ.ศ. 2548 ผู้ช่วยผู้บริหารฝ่ายการตลาด บ.ชิน โคมอิเลคทรอนิกส์ อินคัสตรี จก.
- ปี พ.ศ. 2552 วิทยากร บริษัท เอ็นมาร์ก โซลูชั่น จำกัด

ผลงานด้านที่ปรึกษา (แบบ In House Group Coaching)

- บริษัท ดิจิตอลคอม จำกัด
- บริษัท เอ็นมาร์ก โซลูชั่น จำกัด
- บริษัท ชิน โคม อิเลคทรอนิกส์ อินคัสตรี จำกัด

ผลงานด้านการอบรม

- ปี 2551 เป็นวิทยากรบรรยายร่วมกับอาจารย์ผู้ทรงคุณวุฒิที่มีความเชี่ยวชาญทางด้านการฝึกอบรมการพัฒนาทีมงานขาย การพัฒนาผู้บริหารงานขาย , การคิดเชิงกลยุทธ์ ของสถาบัน เอ็น เทรนนิ่ง
- ปี 2552 เป็นวิทยากรอบรม ที่มีความเชี่ยวชาญระบบงาน เทเลมาร์เก็ตติ้ง หลักสูตรสำหรับทีมงานและผู้บริหารระดับกลาง เช่น การทำงานแบบแนวคิดเชิงบวก บริหารทีมเวิร์ค และนักขายมืออาชีพ

หลักสูตรที่เชี่ยวชาญ

- คิดแบบ...นักขายเชิงรุก (Believe To Be...**Pro Sales**)
- สุดยอด เทคนิคการขายทางโทรศัพท์...ง่ายๆ แบบ ABCDE (Easy Process To Be ...**Tele**)
- เคล็ด (ไม่) ลับ ความสำเร็จ กับพลัง...การคิดเชิงบวก (Power To Be ...**Positive Thinking**)
- ทีม (สุด) เวิร์ค สำหรับคนยุคใหม่ (Me & We To Be ...**Team Work**)
- คิดอย่าง...ผู้นำ ทำอย่าง...ผู้เชี่ยวชาญ (Leader To Be ...**Professional Leader**)

ติดต่อ

Tel : 081-7555506
E-mail : t_rian_c@hotmail.com



Entraining.net

ศิลปะในการสร้างความรู้ที่เคียงคู่คุณ

112 ซอยรามคำแหง (30/1) ถนนรามคำแหง แขวงหัวหมาก เขตบางกะปิ กรุงเทพฯ 10240

โทรศัพท์ 0-2374-8638, 0-2732-2345 โทรสาร 0-2375-2347 Email : crmentraining@gmail.com

แบบฟอร์มลงทะเบียนหลักสูตร “สุดยอดเทเลมาร์เก็ตติ้ง ลูกค้ำองค์กร”

วันที่ 25 มกราคม 2555

วันที่ลงทะเบียน ____/____/____

บริษัท _____

ประเภทธุรกิจ / อุตสาหกรรม _____

ที่อยู่บริษัท _____

โทรศัพท์ _____ โทรสาร _____ website : <http://www> _____

ชื่อผู้ติดต่อ _____ หมายเลขติดต่อภายใน _____ E-mail: _____

รายชื่อผู้สมัครเข้าร่วมอบรม

1. ชื่อ-สกุล _____ ตำแหน่ง _____

โทรศัพท์ _____ E-mail _____

2. ชื่อ-สกุล _____ ตำแหน่ง _____

โทรศัพท์ _____ E-mail _____

3. ชื่อ-สกุล _____ ตำแหน่ง _____

โทรศัพท์ _____ E-mail _____

จำนวนผู้สมัคร _____ ท่าน รวมเป็นเงิน _____ บาท

ค่าใช้จ่ายในการลงทะเบียน ต่อท่าน

ท่านละ 3,000 บาท + ภาษี 7% = 3,210 บาท

กรณีสมัครในนามบริษัทหัก ณ ที่จ่าย 3 % เหลือยอดชำระ = 3,120 บาท

เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร 3021055288

บริษัท เอ็นมาร์ค โซลูชั่น จำกัด

112 ซอยรามคำแหง (30/1) ถนนรามคำแหง แขวงหัวหมาก เขตบางกะปิ กรุงเทพฯ 10240

**** ผู้ลงทะเบียนในนามบริษัท กรุณานำหนังสือรับรองการหักภาษี ณ ที่จ่าย มายื่นในวันฝึกอบรม ****

**** ค่าใช้จ่ายในการฝึกอบรม สามารถนำไปหักลดหย่อนภาษีได้ 200 % ****

วิธีการชำระเงิน

1. เช็คล้างจ่าย บริษัท บริษัท เอ็นมาร์ค โซลูชั่น จำกัด หรือ EnMark Solution Co.,Ltd. หรือ

2. โอนเงินเข้าบัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาหัวหมาก เลขที่บัญชี 078-2-89212-6

3. แฟกซ์ใบ Pay in ระบุชื่อคอร์ส และชื่อบริษัท มาที่ 0-2375-2347