



## Course outline

### หลักสูตร ยุทธวิธีการขายนอกตำรา (Out of box for Professional Sellers)

(1 วัน)

โดย

อ. พัฒน์ พัฒนะพิชิตชัย

ธุรกิจทั่วโลกจากอดีตถึงปัจจุบัน เติบโตขึ้นมาจากงานขายด้วยกันทั้งนั้น และไม่ว่าคุณจะทำกิจการขายแค่ไหน ผลลัพธ์สุดท้ายคุณก็ต้องเข้าสู่โหมดการขายอยู่ดี ทำไมจึงเข้าสู่โหมดงานขาย ทั้งๆที่คุณเองก็ไม่เคยรู้เลยว่า คุณนั้นแหละกำลังขาย

ตำราการขาย หลักสูตรการขายมีนำเสนออยู่มากมาย อาจจะทำให้คุณเกิดความรู้สึกว่า งานขายเป็นเรื่องยาก แต่นำมาทำขาย การประสบความสำเร็จด้านงานขาย ถือว่ายากยิ่งนัก แล้วก็มีมักจะคิดต่อว่า ทฤษฎีการขายที่ปวงที่เกิดขึ้น เป็นแนวคิดที่ใช้กับธุรกิจเครือข่าย (Network Marketing) หรือ MLM เท่านั้น แต่ในความเป็นจริงศาสตร์การขาย สามารถนำไปใช้ได้จริง กับทุกๆ สิ่ง ตราบใดที่คุณยังต้องการเงินหรือรายได้ เพื่อให้สามารถดำรงชีวิตได้

ยุทธวิธีการขายนอกตำรา คือประสบการณ์ตรง จากผู้ขายจริง ที่เคยเกลียดงานขายสุดๆ ปฏิเสธงานขายทุกรูปแบบ จนในที่สุดก็ต้องเป็นนักขาย เพื่อให้ได้กำไรและธุรกิจเติบโตก้าวหน้า

### วัตถุประสงค์

1. แนะนำแนวทางการขายเพื่อความสำเร็จ
2. พัฒนาและฝึกฝนทักษะการขาย

### เนื้อหาหลักสูตร

1. ทำงานทุกวันเพื่ออะไร?
2. นิยามความสำเร็จที่แท้จริง
3. เปิดกลยุทธ์การขายนอกตำรา
4. การตั้งเพดานความร่ำรวย!

5. วิธีหลีกเลี่ยงความเกรงใจให้ได้เงิน!
6. คุณกำลังหาเงินหรือกำลังเห็นเงิน?
7. ได้เวลาเห็นเงินจริงๆ แล้ว!
8. ทำไมการขายยังไม่สำเร็จ?
9. สำเร็จโดยไม่ต้องล้มเหลว ทำอย่างไร?
10. Role Model ที่การศึกษาไทยไม่เคยสอน
11. เดินตาม Idol มีแต่เจ๊งมากกว่าเจ๊ง!
12. ชีวิตคือการขาย
13. ทำไมลูกค้าถึงอยากเสียเงิน
14. มนต์เรียกลูกค้า
15. สิ่งที่ผู้ซื้อต้องการจากผู้ขาย
16. Cased Studies & workshop

