

## Profile วิทยากร : อาจารย์ปกรณ์ วงศ์รัตนพิบูลย์



### ❖ ประวัติการศึกษา

ปริญญาตรี คณะวิศวกรรมศาสตร์ ภาควิชาไฟฟ้ากำลัง  
 สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง  
 ปริญญาโท คณะบริหารธุรกิจ สาขาวิชาการตลาด  
 สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์ (NIDA)

### ❖ ตำแหน่งปัจจุบัน

- Executive Coach
- Leadership and Strategic Development Consultant Independent Consultant and Professional Trainer (ที่ปรึกษาผู้บริหารระดับสูง และผู้เชี่ยวชาญการพัฒนาภาวะผู้นำ )

### ❖ ประวัติการเข้ารับการอบรม

- Professional Coaching Certification Program สถาบันการโค้ชไทย (Thailand Coaching Institute : TCI)
- Principle of Life Coaching สถาบัน Thailand Coaching Academy (TCA)
- Practitioner of Life Coaching สถาบัน Thailand Coaching Academy (TCA)
- Master of Life Coaching สถาบัน Thailand Coaching Academy (TCA)
- NLP Practitioner Triple Certification Training สถาบัน NLP Top Coach
- NLP Master Practitioner Triple Certification Training สถาบัน NLP Top Coach





❖ ผลงานด้านการอบรม

- เป็นวิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิและที่ปรึกษาที่มีความเชี่ยวชาญทางการฝึกอบรมด้านการพัฒนาภาวะผู้นำ การโค้ชชิ่ง การพัฒนาทีมงานขาย การพัฒนาผู้จัดการสาขา และผู้บริหารงานขาย , การคิดเชิงกลยุทธ์ มาเป็นเวลากว่า 15 ปี
- เป็นวิทยากร อบรมให้กับสมาคมการจัดการธุรกิจแห่งประเทศไทย (TMA)

❖ ประสบการณ์การทำงาน

- ผู้จัดการทั่วไป บริษัท ชิน โดม อิเล็กทรอนิกส์ อินดัสตรีส์ จำกัด (ล่าสุด)
- ผู้อำนวยการฝ่ายพัฒนาธุรกิจ บริษัท สยาม โกลบอล แอคเซส จำกัด (ผู้ให้บริการระบบเครือข่ายอินเทอร์เน็ต)
- ผู้จัดการทั่วไป บริษัท บางกอก เพย์เมนท์ เทคโนโลยี จำกัด
- ผู้อำนวยการฝ่ายการตลาดบริษัท สยาม แซท เน็ทเวิร์ค จำกัด
- ผู้จัดการฝ่ายพัฒนาธุรกิจ บริษัทแมนเนเจอร์ อินฟอร์เมชัน เซอร์วิส จำกัด
- ผู้จัดการทั่วไป บริษัท อาร์แลป แอนด์ คอนซัลแทนด์ จำกัด

❖ แนวทางและรูปแบบการฝึกอบรมที่ใช้ใน Class

◆ การสร้างการเรียนรู้ด้วยรูปแบบการเรียนรู้แบบผู้ใหญ่ (Adult Learning)

- : ผู้ใหญ่เรียนรู้ในสิ่งที่อยากเรียน
- : ผู้ใหญ่เรียนรู้ด้วยประสบการณ์ของตัวเอง
- : ผู้ใหญ่จะเลือกเรียนรู้ในสิ่งที่สามารถนำไปใช้ได้ทันที



: ผู้ใหญ่สร้างกระบวนการของตัวเองผ่านการเรียนรู้  
 “การเรียนรู้ของผู้ใหญ่ไม่ใช่การรับรู้เฉพาะเนื้อหา แต่ต้องประยุกต์ใช้ได้จริง”

◆ **การผสมผสานกันระหว่าง Training Coaching และ Consulting**

- : Training ให้หลักการ ความรู้ และวิธีการที่เหมาะสม
- : Coaching กระตุ้นแนวความคิดและศักยภาพของผู้เรียน
- : Consulting การให้คำปรึกษา แนะนำให้คิด และตอบข้อซักถาม

“มุ่งเน้นการ Coaching the Coaches ไม่ใช่ Training the Coaches”

◆ **การสร้างการเรียนรู้ผ่านกิจกรรมต่างๆ อย่างเหมาะสมและปฏิบัติจริง**

- : Workshop: กำหนดหัวข้อที่จะนำไปปฏิบัติด้วยตัวเอง
- : Role Playing: การแสดงบทบาทสมมติในสถานการณ์ต่างๆ
- : กรณีศึกษา: วิเคราะห์สถานการณ์แล้วประยุกต์ใช้ด้วยตัวเอง
- : Show & Share: การนำเสนอแนวความคิดจากการสรุปเนื้อหา
- : Q & A: การแลกเปลี่ยนความคิดเห็นซึ่งกันและกัน

◆ **การสร้างบรรยากาศและอำนวยความสะดวกในการเรียนรู้**

- : การบรรยายที่หลักการแล้วเปิดโอกาสให้ผู้เรียนคิดวิธีการเอง
- : การเชื่อมโยงเนื้อหาเพื่อให้ผู้เรียนมองเห็นกระบวนการชัดเจน
- : การยกตัวอย่างที่ใกล้เคียงกับสถานการณ์จริงของผู้เรียน
- : การให้ผู้เรียนเขียนบทพูดของตัวเองด้วยตัวเอง
- : การจูงใจให้ผู้เรียนนำไปปฏิบัติจริงและฝึกฝนจนเป็นธรรมชาติ

❖ **สิ่งที้องค์กรจะได้รับ ในการอบรมกับ อ.ปกรณ์**



◆ **ในช่วงการฝึกอบรม**

- แนวทางการฝึกอบรมในรูปแบบ Training, Coaching & Consulting
- การให้หลักการแล้วกระตุ้นให้ผู้เรียนสร้างวิธีการที่เป็น Style ของตัวเอง เหมาะสมกับสภาพแวดล้อมของแต่ละคน ทำให้เกิดการเปลี่ยนแปลงแน่นอน
- กิจกรรมที่ใช้สร้างการเรียนรู้ โดยผู้เรียนสร้างกระบวนการ (Process) ของตัวเอง ทำให้ไม่ติดกับดักกับสิ่งเร้าที่ไม่ดี แต่ดึงตัวเองมาสร้างวิธีการปฏิบัติที่ดีได้ทันที
- กิจกรรมต่างๆ ประกอบด้วย...
  - Workshop
  - กรณีศึกษา
  - Role Playing
- การบ้านเพื่อการนำไปฝึกฝนและปฏิบัติที่จริง
- คู่มือ Work book ส่วนตัวของผู้เรียนแต่ละคน บันทึกข้อมูลของผู้เรียนด้วยตัวผู้เรียนเอง
- อนุญาตให้มีการถ่าย VDO ได้ (ถ้าถูกค้ำสนใจ)



◆ **หลังการอบรม**

- จัดหมายพักทนาย จากอาจารย์ปกรณ์ หลังการฝึกอบรมจำนวน 3 ฉบับ
- แหล่งข้อมูลเพิ่มเติมและพื้นที่ที่ทบทวนของผู้เรียนบนเว็บไซต์ของ อ.ปกรณ์ และของสถาบันฟรี

❖ **บางส่วนของลูกค้าในการฝึกอบรม แบบ In House Group Coaching ตามหมวดอุตสาหกรรม**

◆ **1. เกษตรและอุตสาหกรรมอาหาร**

- |                                  |                |               |           |
|----------------------------------|----------------|---------------|-----------|
| - CPF                            | - เวทโปรดักส์ฯ | - วายวีพี     | - บุญรอด  |
| - แอมโบรสไวน์                    | - มารีน โกลด์  | - สุรพลนิชิเร | - FB-Food |
| - โรงงานผลิตภัณฑ์อาหารไทย (ไวไว) |                |               |           |

◆ **2. ธุรกิจการเงิน**

- |  |           |                                      |
|--|-----------|--------------------------------------|
| - ธ.กรุงไทย  | - LH Bank | - ธ.เพื่อการเกษตร และสหกรณ์ การเกษตร |
| - ธ.ทีสโก้   | - KGI     | - LMG                                |
| - กลางคุ้มครองผู้ประสบภัยจากรถ - บจก.สมาคมประกันวินาศภัยไทย - สำนักงานหลักประกันสุขภาพ |           |                                      |

◆ **3. สินค้าอุตสาหกรรมยานยนต์**

- |                      |                            |                      |                       |
|----------------------|----------------------------|----------------------|-----------------------|
| - ธนบุรีประกอบรถยนต์ | - Mercedes-Benz (Thailand) | - ทีบีเคเค           | - โตโยต้าทูโซ         |
| - คาลโซนิค           | - คาวาซากิ                 | - เจเทค โตะ          | - Honda Access Asia ๑ |
| - Thai Yamaha        | - พาราวินเซอร์             | - สยามกลการโพลีลิตพี | - พระราม 3 สอนต้า     |

◆ **4. อสังหาริมทรัพย์และก่อสร้าง**

- |              |           |                       |          |
|--------------|-----------|-----------------------|----------|
| - SCG        | - สุภาลัย | - ชีโนไทยคอนสตรัคชั่น | - One Up |
| - Team Built | - KLAND   | - Areya Property      |          |

◆ **5. พลังงาน และสาธารณูปโภค**

- |                          |                      |                           |                       |
|--------------------------|----------------------|---------------------------|-----------------------|
| - ปิโตรเลียมไทย          | - บางจากปิโตรเลียม   | - เอเชอร์อินฟรา           | - Johnson Control     |
| - บางกอกอินดัสเทรียลแก๊ส | - ปิคนิคคอร์ปอเรชั่น | - บจก.ไทยเชื้อเพลิงการบิณ | - ไทยอินดัสเทรียลแก๊ส |
| - IRPC                   | - Indorma            | - ไทยโพลีคาร์บอเนต        |                       |

◆ **6. บริการ/การแพทย์/เฉพาะกิจ**

- |             |                       |                       |                          |
|-------------|-----------------------|-----------------------|--------------------------|
| - TrueTouch | - The Erawan          | - Thonburi - Hospital | - รพ.มหาสารคาม           |
| - มอลลิเก้  | - บริลเลียนเฮ้าท์ซอสฯ | - บุญโรเวอร์ทัส       | - อาร์เอ็กซ์แมนูแฟกเจอร์ |

◆ **7. เทคโนโลยี (TECH)**

- |                    |                  |                    |              |
|--------------------|------------------|--------------------|--------------|
| - HGST             | - LG Electronics | - นิคอน(ประเทศไทย) | - Visteon    |
| - ฟุจิสึ           | - Green Line     | - TOT              | - คอนโทรลดาฯ |
| - ไอทีแอฟฟลิเคชั่น |                  |                    |              |

◆ **8. สื่อและสิ่งพิมพ์**

- |                           |                      |                  |                  |
|---------------------------|----------------------|------------------|------------------|
| - บุรพวัฒน์คอมมิวนิเคชั่น | - บจก. แพลนฟอร์คิดส์ | - อมรินทร์บุ๊กฯ  | - สุรศักดิ์จันท์ |
| - Asia Book               | - ทีวีบูรพา          | - Major Ciniplex | - เอเบิลทู       |

◆ **9. สินค้าอุตสาหกรรม**

- |          |          |                |                  |
|----------|----------|----------------|------------------|
| - ฮิตาชิ | - มิซลิน | - ออฟติมอล เทค | - สุรศักดิ์จันท์ |
|----------|----------|----------------|------------------|



- สิทธิพร แอสโซซิเอท                      - Thai N OK                                      - แอนเซล                                      - เอเชีย กรีน
- ไทยสตีลเคเบิ้ล                              - ไอพีดี แพคเกจจิ้ง

### ◆ 10. สินค้าอุปโภคบริโภค

- จิม ทอมป์สัน                              - Meyer                                      - คังเซนเคน โกอินเตอร์เนชั่นแนล                      - แบ็กส์แอนด์โกลฟ์

## ❖ บางส่วนของลูกค้าในการเป็นที่ปรึกษา แบบ In House Group Coaching

### ◆ หลักสูตรระยะยาว (6-12 ครั้ง) / โปรแกรม

- บจก มาสเตอร์คู่อินเตอร์เนชั่นแนล
  - ที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
  - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท เน็ทเบย์ จำกัด
  - ที่ปรึกษาโครงการ “การทำแผนงานเชิงกลยุทธ์ 3 ปี”
  - ที่ปรึกษาโครงการ “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำของผู้บริหารระดับสูง”
  - ที่ปรึกษาโครงการ “พัฒนาบุคลากรให้มีศักยภาพสูง”
- บริษัท เอเวอร์มีเดีย จำกัด
  - ที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
  - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- สายหยุดกรู๊ป
  - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาผู้จัดการทีมงานขาย”
  - ที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
  - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาผู้จัดการคุณภาพขององค์กร”
- บริษัท รอยัลเทค จำกัด
  - ที่ปรึกษา “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำในด้านการจัดการขององค์กร”
- บจก มีทจ่อห์นสัน ประเทศไทย
  - ทีมที่ปรึกษา “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
  - ทีมที่ปรึกษา “การพัฒนาผู้บริหารระดับกลาง”
- บริษัท เคเบิลคอม เน็ทเวิร์ค จำกัด
  - ที่ปรึกษาโครงการ “การวางแผนกลยุทธ์ 3 ปี”
  - ที่ปรึกษาโครงการ “การพัฒนาทีมผู้บริหารรุ่นใหม่”
  - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท ดิจิตอลคอมเน็ทเวิร์ค จำกัด
  - ทีมที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
  - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท ไทยเคเวส จำกัด
  - ที่ปรึกษา “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำในด้านการจัดการขององค์กร”
- บริษัท เจอমানิค เทคโนโลยี จำกัด
  - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”

### ◆ หลักสูตรระยะปานกลาง (3-6 ครั้ง)

- CDG Group                              - โปรแกรม “การพัฒนาผู้บริหารเป็นโค้ชในองค์กร” (Coaching in Application)
- กลุ่มบริษัท พาราวิเนเซอร์ - โปรแกรม “การพัฒนาผู้บริหารเป็นโค้ชในองค์กร” (Coaching in Application)
- บจก.ไมย์เออร์อินดีสทรีส์ - หลักสูตร “Leadership & Team Building”
- บริษัท บลู สแควร์ จำกัด                      - หลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย และงานบริการ”
- บริษัท ไทยปาร์กเกอร์ไรซิ่ง จำกัด                      - หลักสูตร “สอนงานอย่างไร... ให้ได้งาน (To be good coach)”
- บริษัท ไทยยามาฮา จำกัด                      - หลักสูตร “Leadership development program ”



- บริษัท ตรีเพชรอีซูมู เซลส์ จำกัด - หลักสูตร “Leadership development program ”

◆ **การดำเนินการ 1:1 Executive Coaching**

- True Touch                      - Masterkool International      - Regal Jewelry
- AS Service                      - สยามเทค แอนด์ ดีเวลลอป

◆ **หลักสูตรบูรณาการ เป็นหลักสูตรพัฒนาพนักงานหลายกลุ่ม / หลายระดับ**

▪ **True Touch**

- โปรแกรม “การสร้างภาวะผู้นำ & ทักษคติเชิงบวกกับทีมงาน”
- โปรแกรม “การพัฒนาบุคลากรระดับปฏิบัติการ”
- โปรแกรม “การพัฒนาทีมงานขาย”

▪ **การไฟฟ้านครหลวง** - โปรแกรมการสร้างโค้ชที่ดีในองค์กร

▪ **บริษัท สยามกลการอุตสาหกรรม จำกัด**

- โปรแกรมการพัฒนาภาวะผู้นำ

▪ **บริษัท มิตรชุยไฮยีน แมททีเรียล (ประเทศไทย) จำกัด**

- โปรแกรมการพัฒนาภาวะผู้นำ

▪ **ไทยโพลีคาร์บอเนต**

- โปรแกรม “การสร้างภาวะผู้นำ & ทักษคติเชิงบวกกับทีมงาน”

▪ **บริษัท สยามอุตสาหกรรมยิปซัม (สระบุรี) จำกัด**

- โปรแกรมการสร้างโค้ชที่ดีในองค์กร

▪ **PAGO :** - โปรแกรมการพัฒนาภาวะผู้นำ



**หลักสูตร 1-2 วัน กลุ่มหลักสูตร Leadership**

- บางจากปิโตรเลียม                      - Asia Book                                      - บริจิส โตนเมทัลฟา -                      Air Liquide
- นวกิจประกันภัย - กระจัดฟอร์เซ็ท - ธนบุรีประภคอรยนต์                      - คาร์ดินอลเฮลท์
- เจเทคโตะ                                      - Diebold    - GET    - Indorama
- Johnson Control                              - เด็น โซ อินเตอร์เนชั่นแนล เอเชีย (DENSO)    - One Up
- YSS    - ปัญญธรา ในเครือ CP All    - เสถียรพลาสติก    - พูจีซี
- โกชู โคชัน    - โรงพยาบาลมหาสารคาม    - ทีวีบูรพา    - Teambuilt
- วีเทค-ดีคอมซ้อป    - สหกรณ์เครดิตยูเนี่ยน    - บริษัท งานดี จำกัด (ในเครือมิตซัน)

**หลักสูตร 1-2 วัน กลุ่มหลักสูตร Sale & Marketing**

- ล้าสูง -    KLAND    - ไทยจินเนบรา - กรุงเทพมหานคร
- แปซิฟิกเมล็ดพันธุ์    - Blue Stack    - Datacraft    - Hollywood Inter
- Primus    - แพลนฟอร์คิดส์    - โกดังคอม    - คาเรล-ไซเน็ค
- สยามกลการโพล์คลิฟท์    - บริษัท อัมรินทร์ Book    - วิชัยศักดิ์ค้าสากล    - วายวีพี
- พระราม 3 ฮอนด้า    - ยัสपाल แอนด์ ซันส์ (JasPal)    - โรงงานผลิตภัณฑ์อาหารไทย (ไวไว)

**หลักสูตร 1-2 วัน กลุ่มหลักสูตร Coaching**

- อายิโนะโมะโต๊ะ - ภัตตาคารสองมิน - บริจิส โตนเมทัลฟา



- The Erawan
- ทีมบีบี -
- สุรพลนิชิเร
- TrueTouch
- Nitto Denko
- บางกอกอินคัสเทรียลแก๊ส
- ไทยโพลีคาร์บอเนต
- FB –Food
- มิตรเทคนิคอด
- กรุงเทพฯอาหารสัตว์

**หลักสูตร 1-2 วัน กลุ่มหลักสูตรการบริหารจัดการ (Management OD)**

- สยามเอ็นเอชเค
- อมรินทร์บู๊ค
- Kerry Siam Seaport
- ซิโนไทยคอนสตรัคชั่น - เอเชีย กรีน
- สยามคอมเพรสเซอร์
- Major Cineplex

**หลักสูตร 1-2 วัน กลุ่มหลักสูตรการคิด Thinking**

- CPALL
- สตาร์เวล
- Kerry Siam Seaport
- สยามคอมเพรสเซอร์
- ช.กรุงเทพ

**หลักสูตร 1-2 วัน กลุ่มหลักสูตร Other Softskill**

- ธนาคารเพื่อการเกษตร -
- ไทยพลาสติก
- Inter Express Logistic
- บริษัท เบ็น ไมเยอร์ เคมีคอล (ที) จำกัด
- Bangkok Pacific Steel
- PAGO
- Visteon
- Bank of Thailand
- ProServe (Shell)
- ไทยสตีลเคเบิ้ล
- Indorama
- Thonburi-Hospital
- กรณ์ประกาย

**บางส่วนของหน่วยงานราชการ-รัฐวิสาหกิจ ที่ได้เข้าไปฝึกอบรมแบบ In House ให้**

- สำนักงานประกันสังคม - การไฟฟ้านครหลวง
- ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร
- สำนักงานป้องกันควบคุมโรคที่ 2 จ.สระบุรี
- การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค
- โรงพยาบาล มหาสารคาม
- สภากาชาดไทย - พระจอมเกล้าพระนครเหนือ (หอสมุดกลาง)
- ศาลปกครอง
- ธนาคารแห่งประเทศไทย

**♦ หัวข้อหลักสูตร In House 1-2 วัน ในแต่ละกลุ่มหลักสูตร**

กลุ่มหลักสูตร Leadership	กลุ่มหลักสูตร Coaching
<ul style="list-style-type: none"> <li>- พัฒนภาวะผู้นำภายในตัวคุณ</li> <li>- จิตวิทยาการบริหารและจิตใจผู้บังคับบัญชา</li> <li>- หัวหน้างานพันธุ์แท้ขององค์กร</li> <li>- สร้างพลังการสื่อสารเพื่อการจูงใจ</li> <li>- คุณทำได้...ดีกว่าที่คุณคิด</li> <li>-</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- ผู้นำในฐานะโค้ช</li> <li>- การเป็นผู้สอนงานที่ดี/ ทักษะการสอนงาน</li> <li>- ผู้จัดการทีมขายต้องเป็นโค้ช</li> <li>- สอนงาน..style ผู้เชี่ยวชาญ</li> <li>- Coaching &amp; Mentoring</li> </ul>
กลุ่มหลักสูตร Sale & Marketing	กลุ่มหลักสูตร การบริหารจัดการ (Management)
<ul style="list-style-type: none"> <li>- สูดยอดผู้จัดการทีมงานขาย</li> <li>Professional Sales Managers</li> <li>- สร้างแผนงานขายอย่างมืออาชีพ</li> <li>Creating practical sales plan</li> <li>- สูดยอดนักขายพิชิตเป้าหมาย</li> <li>- นักขาย ในฐานะที่ปรึกษา</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- People Management</li> <li>- Conflict Management</li> <li>- Strategic Management&amp;Apply</li> <li>- เทคนิคการวางแผนสู่ตั้งเป้าหมาย</li> <li>- Line Manager as HRD</li> <li>- Business Planing Technic</li> </ul>



กลุ่มหลักสูตร การคิด-การแก้ปัญหาและตัดสินใจ	กลุ่มหลักสูตร Other Softskill
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Problem Solving &amp; Decision Making</li> <li>- Strategic Think &amp; Apply</li> <li>- System Thinking</li> <li>- Lateral Thinking</li> <li>- Thinking-Develop&amp;Applied</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- การเป็นวิทยากรคุณภาพ</li> <li>- สร้างแรงจูงใจในการทำงานด้วยทัศนคติเชิงบวก</li> <li>- การทำงานเป็นทีมสู่ความสำเร็จ</li> <li>- สร้างจิตสำนึกรักองค์กร</li> <li>- จิตวิทยามริการ</li> <li>- พัฒนาความฉลาดทางอารมณ์ (EQ)</li> </ul>

ตัวอย่างข้อมูลเพิ่มเติมที่สามารถค้นหาได้จาก <http://www.pakornblog.com>

- เรื่องที่อย่างเล่าให้ฟัง - ตัวอย่างการให้คำปรึกษา
- Download Slide Presentation ฟรี - E – Book อยากรเป็นวิทยากรภายใน
- ตัวอย่าง VDO บันทึกการสอน - เครื่องมือสู่ความสำเร็จ



**ฟรี SLIDE PRESENTATION** การสอน New!

พัฒนาพื้นที่และช่องทางขาย  
เริ่มผู้จัดการในสายงานขาย

อาจารย์ปรกรณ์  
วงศ์ชัชวาลย์

<http://www.pakornblog.com>

**หนังสือมาอ่าน**

- หลีกชีวิต คิดเชิงบวก New!
- ความเชื่อมั่น สร้างได้ด้วยตัวเอง
- เป้าหมาย
- เปลี่ยนตัวเองให้เป็น อย่างที่อยากเป็น
- คัมภีร์สุดยอดทัศนคติ ใช่เลย!!
- กล้าฝัน.....กล้าทำ

เพิ่มเติม >>>

**ตัวอย่างคำปรึกษา**

- การพัฒนาพนักงานในองค์กรเราควรพัฒนาคนเก่งหรือพัฒนาคนที่ไม่เก่งดี ?
- องค์กรต้องการเลื่อนตำแหน่งให้พนักงานขึ้นเป็นหัวหน้างาน แต่ไม่ค่อยมีใครอยากเป็น
- เราควรมีแรงจูงใจเรื่องอะไรบ้าง เพื่อทำให้พนักงานทำงานให้ดีขึ้น ?

ตัวอย่างคำปรึกษาอื่นๆ>>>

**คำนิยมจากผู้เข้าชมเว็บ**

- คุณ สมศักดิ์ สุริยะกุล

เนื่องจากผมชอบอ่านหนังสือ จึงเปิดอ่านส่วนนี้ก่อน และเนื่องจากรู้จักเจ้าของบล็อกเป็นการส่วนตัว และรู้ว่าจะได้แนวคิด ด้านการบริหารในแง่จิตวิทยา และภาวะผู้นำที่เปิดมุมมองใหม่ ๆ ดี ๆ อย่างที่ ผมเคยได้มาแล้วจึงสนใจส่วนนี้เป็นพิเศษ

เชิญอ่านต่อครับ >>>

**สรุป CONCEPTUAL**

การ์ดทัศนคติความคิด  
CARDS

แบบฟอร์มต่างๆ

ดาวน์โหลดหนังสือมาอ่าน

Slide Presentation การสอน

**มีอะไรใหม่?**

- >> เทคนิคการเอาชนะ หลุมพรางด้วยตัวเอง New!
- >> e-books คู่มือการเริ่มต้นเป็นวิทยากร ภายในองค์กร
- >> e-books คู่มือจิว แก่นสำคัญของการให้คำปรึกษา
- >> Slide Presentation การสอน
- >> เครื่องมือ

**หลักสูตร**

- >> HRD...คุณคือโค้ชขององค์กร New!
- >> การพัฒนาผู้จัดการในฐานะโค้ช
- >> ทัศนคติเชิงบวกในการทำงาน
- >> การทำงานเป็นทีมสู่ความสำเร็จ
- >> การพัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ
- >> สุดยอดผู้จัดการทีมงานขายมืออาชีพ

more >>>

**เว็บไซต์นี้ให้อะไร?**

- >> ตอนนี้ผมได้ทำ E-book เกี่ยวกับการเริ่มต้นที่จะเป็นวิทยากรขึ้นมา ให้กับผู้ที่สนใจ **download** กันหรือจะอ่านบนเว็บของผมได้ฟรีๆครับ
- >> คู่มือการเริ่มต้นเป็นวิทยากร New!
- >> เอกสารให้ดาวโหลด

