

Work Shop I : นักขายเชิงกลยุทธ์

✧ **วิธีปฏิบัติ**

- กำหนดเป้าหมายยอดขาย

- แบ่งเป็นเป้าหมายย่อย

- วางแผนการทำงาน

- กำหนดลูกค้าเป้าหมายหลัก

- แลกเปลี่ยนให้เพื่อนฟัง
